

香川県立図書館ビジネス情報・しごと応援コーナー

ミニ展示 「売るための極意！ 営業活動の本」

ビジネス情報・しごと応援コーナーでは、ビジネスやしごとに関連するテーマで、資料のミニ展示を行っています。第16回目は「売るための極意！ 営業活動の本」です。

顧客のニーズが頻繁に変動する時代にあって、企業が長期的に安定した売上を確保するためには、顧客のニーズに合わせて商品やサービスを売り込む営業活動が、ますます重要になっています。

この展示では、「販売」、「販売管理」、「接客」の3つのテーマのもとに集めた資料を紹介して、営業活動のためのスキルやコミュニケーション能力、営業戦略など、営業力に磨きをかけるための情報提供を行います。

このチラシには一部の資料を掲載しています。展示資料は全て貸出ができます。

展示期間：令和2(2020)年6月2日(火)～8月2日(日)

○ 販 売

タイトル 著者 出版者 発行年月	資料番号	請求記号
面白いほど、売れる!魔法のセールストーク 堀口 龍介/著 -- 実業之日本社 -- 2019. 8	1110205307	6733/H37/2
営業の働き方大全 菊原 智明/著 -- 大和書房 -- 2019. 4	1110131156	6733/K40/11
AIに負けないためにすべての人が身につけるべき「営業学」 金川 顕教/著 -- KADOKAWA -- 2019. 3	1110131297	6733/K72/
ゼロからつくる営業ストーリー ポール・スミス/著 -- TAC 株式会社出版事業部	1110131164	6733/S60/
売れる販売員の新しい習慣－「販売は楽しい!」を実感する 柴田 昌孝/著 -- 同文館出版 -- 2018. 7	1110075882	6733/S58/
営業力100本ノック 北澤 孝太郎/著 -- 日本経済新聞出版社 -- 2017. 9	1109861755	6733/K52/4
世界No.1 営業マンが教えるやってはいけない51のこと 財津 優/著 -- 明日香出版社 -- 2017. 3	1109703916	6733/Z2/
社長がトップ営業マン!の会社は強い 戸田 裕陽/著 -- 万来舎 -- 2017. 3	1109702173	6733/T53/
ストック営業術－一人もお金も引き寄せせる最強の売り方 張替 一真/著 -- 白夜書房 -- 2017. 2	1109618619	6733/H40/
図解新人の「質問型営業」－「説明」せずに「質問」する! 青木 毅/著 -- 同文館出版 -- 2017. 2	1109606648	6733/A14/3
トップ販売員が使っている売れる販売心理術－完全版 有村 友見/著 -- 明日香出版社 -- 2017. 2	1109618908	6733/A20/

○ 販売管理

タイトル 著者 出版者 発行年月	資料番号	請求記号
ランチェスター戦略「営業」大全 福永 雅文／著 -- 日本実業出版社 -- 2019. 9	1110221858	6750/F19/
トップセールスをクビにする勇氣 櫻井 富美男／著 -- カナリアコミュニケーションズ -- 2019. 6	1110178256	6733/S61/
営業デジタル改革 角川 淳／著 -- 日本経済新聞出版社 -- 2019. 1	1110044060	6733/T16/3
リクルートの営業コンサルが教える自分で動く若手営業の育てかた 的場 正人／著 -- 日本経済新聞出版社 -- 2018. 12	1110036397	6733/M41/2
デジタルインサイドセールス 最新テクノロジーによる法人営業改革の実践 吉田 融正／著 -- ダイヤモンド社 -- 2017. 12	1110062658	6733/Y27/
デジタルで変わるセールスプロモーション基礎 販促会議編集部／編 -- 宣伝会議 -- 2017. 3	1109645786	6733/T52/
小さな会社★儲けのルールーランチェスター経営7つの成功戦略 新版 竹田 陽一／著 -- フォレスト出版 -- 2016. 8	1109556181	33600/T16/1-2
人材が育つ営業現場の共通点ー伝説の営業リーダーが教える 北澤 孝太郎／著 -- PHP 研究所 -- 2016. 7	1109551752	6733/K52/3
あらゆる販促を成功させる「A4」1枚アンケート実践バイブルーお客様の声から売れる広告・儲かる仕組みが確実に作れる! 岡本 達彦／著 -- ダイヤモンド社 -- 2016. 6	1109546083	6733/O25/

○ 接客

タイトル 著者 出版者 発行年月	資料番号	請求記号
思わず買いたくなる!女性の心をつかむ接客 鈴木 比砂江／著 -- 明日香出版社 -- 2019. 4	1110142526	6733/S33/3
自分も相手も幸せになる最高の気遣い 中川 奈美／著 -- 自由国民社 -- 2018. 10	1110001409	6733/N48/
接客用語辞典ーどんな場面・どんなお客様でもきちんと話せる 尾形 圭子／著 -- すばる舎 -- 2017. 3	1109711034	6733/O14/2
誰でもスゴ腕販売員になれる接客販売のコツがよ〜くわかる本 鈴置 貞治／著 -- 秀和システム -- 2017. 3	1109639748	6733/S56/
誰も教えてくれない『売れる販売員』の接客フレーズ 成田 直人／著 -- ナツメ社 -- 2017. 2	1109798817	6733/N31/2
売れる販売員が新人のために書いた接客・販売の教科書 たかみず 保江／著 -- 日本実業出版社 -- 2016. 11	1109691673	6733/T40/2
接客の一流、二流、三流 七條 千恵美／著 -- 明日香出版社 -- 2016. 11	1109691939	6733/S55/
一生使える「営業トーク」 個人営業・法人営業の両方で No.1 山本 幸美／著 -- 大和出版 -- 2016. 11	1109696748	6733/Y25/

令和2年5月作成 (香川県立図書館ビジネス情報・しごと応援担当 Tel:087-868-0567)